

Die Berufsschule als dualer Partner in der Ausbildung

Neben der betrieblichen Ausbildung vermitteln wir Ihnen im ersten Ausbildungsjahr an zwei Tagen pro Woche in der Berufsschule das theoretische Wissen, im zweiten und dritten Ausbildungsjahr jeweils an einem Tag. Unterricht wird auch in Deutsch, Englisch, Politik, Religion und Sport erteilt, der Schwerpunkt liegt jedoch auf dem berufsspezifischen Unterricht, der nach Lernfeldern gegliedert ist.

1. Ausbildungsjahr:

Das Unternehmen präsentieren, Aufträge kundenorientiert bearbeiten, Beschaffungsprozesse durchführen, Werteströme erfassen und dokumentieren

2. Ausbildungsjahr:

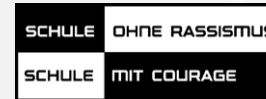
Kaufverträge erfüllen, ein Marketingkonzept entwickeln, Außenhandelsgeschäfte anbahnen, Werteströme auswerten, Geschäftsprozesse mit digitalen Werkzeugen unterstützen

3. Ausbildungsjahr:

Im dritten Ausbildungsjahr gibt es unterschiedliche Lernfelder je nach Fachrichtung.

Fachrichtung Großhandel:

Kosten- und Leistungsrechnung durchführen, Waren lagern, Warentransporte abwickeln, ein Projekt im Großhandel planen und durchführen.



Kontakt:

Berufsbildende Schulen Münden

Auefeld 8

34346 Hann. Münden

E-Mail: info@bbs-muenden.de

Sekretariat / Schülerbüro

Telefon: 05541 90378-0

Telefax: 05541 90378-44



Zuständig:

Fachbereichsleitung Wirtschaft und Verwaltung

Frau Frank; Telefon: 05541 90378-36

Fachbereichsleitung Technik

Herr Wilksch; Telefon: 05541 90378-13

Fachbereichsleitung Gesundheit

Frau Rothe; Telefon: 05541 90378-37

Geschäftszeiten:

Mo. – Fr. 07:30 – 15:15 Uhr

Öffnungszeiten Schülerbüro:

Mo. – Fr. 07:30 – 13:15 Uhr

oder nach Absprache

Internet: www.bbs-muenden.de

Kauffrau Kaufmann für Groß- und Außenhandels- management



Bild: Pixabay



www.bbs-muenden.de

Berufsbild

Die Anforderungen an Kaufleute im Groß- und Außenhandel haben sich durch die fortschreitende Digitalisierung von Geschäftsprozessen und die wachsende Bedeutung des Onlinehandels verändert.

Seit dem 01.08.2020 ist die Neuordnung des Berufsbildes zum/zur **Kaufmann/Kauffrau für Groß- und Außenhandelsmanagement** in Kraft getreten.

Kaufleute im Groß- und Außenhandelsmanagement kaufen Waren im In- und Ausland ein und verkaufen diese an Handels-, Industrie- Handwerks- und Dienstleistungsbetriebe weiter. Dazu nutzen sie unterschiedliche Bezugsquellen und Vertriebskanäle, insbesondere auch das Internet. Sie kalkulieren Preise, beraten ihre Kunden, führen Einkaufs- und Verkaufsgespräche, organisieren logistische Prozesse, wickeln Zahlungsvorgänge ab und führen Marketingmaßnahmen durch.

Für all diese Aufgaben ist in den Unternehmen heute eine vor allem prozess- und projektorientierte Arbeitsweise erforderlich, die in der neuen betrieblichen Ausbildungsordnung Berücksichtigung findet und ebenfalls in den Lernfeldern der Berufsschule umgesetzt wird.

Fachrichtung

Die Ausbildung ist in zwei Fachrichtungen möglich:

- Großhandel
- Außenhandel

Voraussetzung und Dauer

Ein bestimmter Schulabschluss ist nicht vorgeschrieben. In der Praxis stellen Betriebe überwiegend Auszubildende mit mittlerem Bildungsabschluss oder Hochschulreife ein.

Spezifische Anforderungen sind:

- Sorgfalt (z. B. Erfassen von Wareneingängen)
- Kundenorientierung (z. B. bei Reklamationen)
- Kontaktbereitschaft (z. B. zur Kundenberatung)
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen (z. B. bei Verträgen)
- Kaufmännisches Denken (z. B. für Kalkulationen)
- Eigeninitiative zeigen und im Team arbeiten

Die Ausbildung dauert drei Jahre.

Unter bestimmten Voraussetzungen ist eine Verkürzung der Ausbildungsdauer möglich.

Abschluss

Die „gestreckte Abschlussprüfung“ besteht aus zwei Teilen.

Der erste Teil der schriftlichen Prüfungen erfolgt zur Mitte der Ausbildung und umfasst

die Inhalte der ersten fünfzehn Monate. Teil zwei der Abschlussprüfung am Ende des dritten Ausbildungsjahres besteht aus drei schriftlichen Prüfungen und einem mündlichen Fachgespräch.

Zusatzqualifikation

Durch die Teilnahme an einem Ergänzungsbildungsgang können Sie parallel zu Ihrem Berufsabschluss die **Fachhochschulreife** erwerben. Ausführliche Informationen finden Sie unter "Ergänzungsbildungsgang" auf unserer Homepage: Service/Download/Infos.

Zukunftsaussichten

Der Groß- und Außenhandel bietet gute berufliche Aufstiegs- und Entwicklungsmöglichkeiten, wie z. B.

- Gepr. Berufsspezialist/in
- Bachelor Professional
- Master Professional

Anmeldungen

Die Betriebe melden die Auszubildenden nach Vertragsabschluss an den BBS Münden an.

<http://www.bbs-muenden.de>

